

ACTUALITÉ

BAYROL étoffe ses équipes et se réorganise

Une nouvelle impulsion au département Marketing et un département Commercial renforcé

Afin d'apporter toujours plus d'innovations, de services, de réactivité, de compétences techniques et d'accompagnement à ses clients et ses partenaires, **BAYROL a réorganisé son département Marketing et a poursuivi sa dynamique de recrutement en renforçant ses équipes commerciales sur l'ensemble du territoire et le Support Client BAYROL Technik.**

Un département Marketing repensé

En ce début d'année, BAYROL a repensé son service Marketing & Développement pour favoriser l'esprit d'initiatives et d'innovations. **Aujourd'hui, il s'articule autour de 4 équipes :**

- 2 équipes veillent aux évolutions du marché et ont pour missions de concevoir les produits de demain, de fixer les bons prix et d'apporter des services performants.

L'équipe en charge de la partie Chimie - Traitement de l'eau est dirigée par Eléonore Vincent. Arrivée en 2022 en tant que Responsable Marketing Produits, Eléonore Vincent travaille sous la responsabilité d'Anne-Catherine Philippe, Directrice Marketing.



Après 12 années passées à concevoir des produits cosmétiques, elle a eu envie de changer de secteur d'activité et de relever de nouveaux challenges. Sa mission au sein de BAYROL est de détecter les tendances du marché, de contribuer au développement des gammes produits piscines et spas et de travailler sur l'identité graphique et l'image de BAYROL.

«Passionnée par l'innovation, mon ambition à travers chacun de mes développements est de susciter de la désirabilité autour du produit et d'offrir une vraie expérience pour les consommateurs.»

Sophie Tardy, arrivée il y a un an chez BAYROL en tant que Chef Produit Chimie, rejoint l'équipe d'Eléonore. Elle a pour mission d'élaborer la communication de la marque en développant différents supports : fiches techniques, photos, catalogues, campagnes de communication...



L'équipe de la partie Services et BAYROL Technik a pour mission de parfaire la connaissance des clients sur les produits de traitements mais également les appareils de régulation automatique de l'eau, avec la mise en place de sessions de formations des partenaires revendeurs, le SAV, l'assistance consommateurs...

Pour renforcer l'équipe BAYROL Technik en France Anthony Lefaire est arrivé en décembre dernier en tant que Spécialiste Support Technique / Formateur.

Anthony Lefaire fait équipe avec Malik Ketfi-Charif pour soutenir les clients BAYROL Technik tout au long de l'année en animant des formations sur le terrain et en rejoignant la hotline technique en haute saison.

Son expérience de plus 7 ans dans le secteur de la piscine en tant que technicien installateur lui permettra d'accompagner efficacement les clients lors de l'installation et le dépannage des appareils BAYROL Technik, un atout essentiel des relations commerciales.



- 2 équipes de la partie Marketing revendeurs/relations consommateurs ont la charge de stimuler et développer les ventes. L'équipe de Guillaume Verlet gère les animations points de vente et consommateurs. L'équipe de Tim Schicht développe la stratégie Marketing digital et E-commerce.

Un département Commercial qui s'agrandi

BAYROL veut renforcer sa présence auprès de ses partenaires et accentuer son maillage territorial. En cette fin d'année, sa force de ventes s'est étoffée avec l'arrivée de nouveaux collaborateurs.

Jullien Torrent, Charlotte Sicard et Loïc Philippon ont pour missions d'accompagner commercialement les pisciniers, de les aider à développer leur activité Traitement de l'eau et à valoriser leur offre BAYROL et BAYROL TECHNIK.

Jullien Torrent : Responsable Commercial Secteur Aquitaine & Pays de la Loire



Fort de son expérience acquise en tant que technico-commercial dans la région Aquitaine, Jullien Torrent a toutes les compétences pour accompagner les clients et les partenaires BAYROL sur son secteur et développer son portefeuille client.

Charlotte Sicard : Responsable Commerciale Secteur Sud-Ouest / Pyrénées

Charlotte Sicard dispose de plusieurs années d'expérience commerciale dans le secteur Sud-Ouest/Pyrénées. Elle met à profit ses qualités relationnelles et son professionnalisme pour mener à bien la gestion, le suivi et le développement de son portefeuille sur ce secteur. Elle assure également l'accompagnement et la formation de ses clients au traitement de l'eau et à aux produits techniques.



Loïc Philippon : Attaché Commercial Secteur Sud-Est et Corse

Loïc Philippon dispose d'une solide expérience dans le secteur de la piscine en tant qu'agent technique et vendeur spécialisé.

En véritable ambassadeur de la marque, Loïc met son expertise dans le domaine du traitement de l'eau au service des clients et des partenaires BAYROL pour les accompagner avec bienveillance dans leur développement.

